



## Il significato di essere Concessionario Busatta Piscine

### Cosa Offriamo

#### ✓ Azienda Leader

L'opportunità di rappresentare insieme l'unione tra la professionalità e l'esperienza di una struttura locale direttamente vicina al cliente, ma con alle spalle le garanzie di un'azienda leader notoriamente conosciuta nel settore.

#### ✓ Prodotti Garantiti

La certezza di un progetto realizzato con componenti ed accessori originali e garantiti, che assicurano la durata della piscina nel tempo.

#### ✓ Staff Competente

La sicurezza di uno staff completo a disposizione: Progettuale, Tecnico, Commerciale, Logistico e MKTG di professionalità.

Un'area manager che affianca periodicamente il Concessionario e garantisce presenza e supporto, anche in occasione di fiere ed eventi, e nella gestione di particolari trattative.

Un ufficio progettuale attento alle esigenze del cliente e pronto alla personalizzazione.

#### ✓ Logistica Puntuale

Servizio puntuale e veloce di evasione degli ordini e di logistica.

Certezza di pronta disponibilità dei prodotti grazie al fornito magazzino.

#### ✓ Assistenza Tecnica

Assistenza Tecnica continua per la risoluzione di qualsiasi tematica, telefonica ed operativa.

#### ✓ Formazione

Formazione completa sia teorica che pratica tenuta da specialisti su tutte le tematiche riguardanti il mondo della piscina supportata da materiale esplicativo.

Seminari periodici di aggiornamento.

#### ✓ Visibilità

Eventi aziendali in location di charme.

Visibilità on line assicurata dal sito web [www.busatta.com](http://www.busatta.com) che offre anche una sezione dedicata per la facile localizzazione dei concessionari sul territorio nazionale; portale [www.rete piscine.it](http://www.rete piscine.it), una vetrina ad hoc della tua azienda, servizi e prodotti.

Invio periodico di Newsletter

Pubblicità sulle maggiori riviste di mercato anche con articoli dedicati

Partecipazione alle più importanti fiere ed eventi del settore.

#### ✓ Strumenti MKTG e Commerciali

Strumenti marketing e di comunicazione aziendale periodicamente aggiornati nei contenuti come nella grafica, nel rispetto dell'immagine e del riconoscimento del brand aziendale.

Servizi fotografici professionali ed archivi fotografici con le più belle realizzazioni compiute dai Concessionari stessi.

DVD Video Pool show disponibili anche sul sito web [www.busatta.com](http://www.busatta.com).

Documentazione tecnica.

#### ✓ Cura del cliente e Contatti Assicurati

Il sofisticato strumento di CRM: curiamo il cliente dalla richiesta di contatto alla piscina finita, ed oltre; al Concessionario è garantita la comunicazione del contatto in tempo reale, ai fini della realizzazione del business.

### Il contratto di collaborazione

- ✓ Non prevede fee d'ingresso
- ✓ Ha durata annuale e si rinnova alla scadenza
- ✓ Garantisce esclusiva di zona
- ✓ Da diritto di utilizzo del marchio
- ✓ KIT Marketing Promozionale di start up

## Il significato di essere Concessionario Busatta Piscine



## Il significato di essere Concessionario Busatta Piscine

### I Requisiti: Chi cerchiamo

**Determinante per l'Azienda è la selezione e la formazione di personale qualificato dalle spiccate capacità commerciali ed organizzative, in grado di gestire i rapporti con la clientela e motivato alla crescita del brand e del volume di affari del mondo Busatta Piscine.**

- ✓ Proponendo il KIT Busatta in esclusiva.
- ✓ Disponibile ad instaurare con Busatta Piscine una collaborazione attiva ed esclusiva, basata sullo scambio continuo di informazioni e documentazione
- ✓ Assicurando presenza sul territorio, conoscenza della realtà locale e buona visibilità.
- ✓ Il concessionario garantisce un punto vendita adeguato per l'accoglienza del cliente e l'esposizione dei prodotti e delle novità proposte dall'Azienda; meglio se corredato da uno spazio per l'installazione di una piscina espositiva, anche di piccole dimensioni, accompagnato inoltre da un piccolo magazzino che consenta la disponibilità dei prodotti di consumo e delle parti di ricambio più importanti.

**La mission del Concessionario è l'acquisizione di contratti di fornitura, realizzazione ed installazione di piscine presso committenti privati e/o pubblici. Come?**

- ✓ Il Concessionario illustra le diverse soluzioni offerte da Busatta Piscine, consiglia il cliente nelle proprie scelte e soprattutto continua a seguirlo anche dopo l'acquisto: dal primo contatto, alla realizzazione della piscina, fino agli eventuali interventi di arricchimento o ampliamento dell'impianto.
- ✓ Il concessionario organizza un team che assicuri la presenza di un referente commerciale e di un referente tecnico per consulenza ed assistenza di pre e post vendita.

**Iniziative suggerite ai concessionari, alle quali Busatta Piscine assicura supporto e collaborazione.**

- ✓ Pianificare la promozione presso i più importanti studi di progettazione e consulenza architettonica, come -ad esempio- Convegni con Architetti, Ingegneri e Professionisti del settore dell'edilizia a livello regionale - con il patrocinio dei comuni e delle maestranze locali, dell'ordine degli architetti e associazioni regionali del settore dell'edilizia.
- ✓ Rendere noti i vantaggi della tecnologia Busatta Piscine a professionisti del design e dell'architettura, pianificando visite mirate presso studi e loro sedi.
- ✓ Proporsi come partner e consulente tecnico per tutti i professionisti interessati a sviluppare progetti che possano coniugare la garanzia e la qualità di solide strutture con la ricerca del gusto nelle forme e nel design.
- ✓ Pianificare la presenza del concessionario con uno stand alle manifestazioni, fiere, eventi del settore, sia nazionali che locali.
- ✓ Prevedere lo sviluppo di un sito web adeguato.

### Per informazioni e contatti

**Massimiliano Lunari**

Direttore Commerciale Busatta Piscine SCP ITALY

[massimiliano.lunari@scppool.com](mailto:massimiliano.lunari@scppool.com)

Telefono 0125 2361 r.a. - Fax: 0125 236

Numero Verde 800-255472